



Offre d'emploi – CDI Commercial·e au service de la transition écologique des bâtiments

Sénova est une entreprise à mission¹ qui existe pour **contribuer activement et avec enthousiasme à la transition écologique des bâtiments.**

En tant qu'**AMO, maître d'œuvre** et **bureau d'études**, nous aidons nos clients, qu'ils soient promoteurs, bailleurs, copropriétés ou particuliers à réaliser **des projets de construction ou de rénovation beaux et enthousiasmants.**

En effet, grâce à notre expertise architecturale, technique et financière, nos clients obtiennent, pour chaque projet, une conception qui répond pleinement à leurs enjeux techniques et économiques. En tant qu'entreprise à mission, nous sensibilisons et intégrons également les enjeux énergétiques et écologiques dans les considérations ce qui permet à nos clients de pleinement choisir, projet par projet, leur niveau de contribution à cet enjeu.

Nous offrons pour chaque projet la garantie d'un **processus simple et sécurisant**, grâce à un interlocuteur principal pleinement responsable, un accompagnement de A à Z, et une expertise sur les aides, bonus et labels pour une opération optimisée.

Enfin, tous les collaborateurs de Sénova sont formés à l'intelligence relationnelle et engagés autour de trois valeurs fortes que sont l'Humain, la Responsabilité et l'Audace ce qui donne à nos clients l'expérience de **collaborations très humaines.**



¹ Société commerciale qui s'est définie statutairement une mission et des engagements au service du bien commun



Pour en savoir plus sur nos valeurs et nos emplois, nous vous invitons à consulter notre page de recrutement : <https://www.senova.fr/candidats-partenaires-rejoignez-nous-recrutement/>

Nous recherchons un(e) commercial-e souhaitant mettre son projet professionnel au service de la transition écologique des bâtiments au sein de notre agence Bretagne Pays de la Loire (Nantes).

1. LA MISSION :

Aux côtés du directeur de l'agence de Nantes, tu porteras des responsabilités de gestionnaire de comptes, en contribuant directement au développement commercial de cette nouvelle agence. Concrètement, après une phase de formation, tu seras amené(e) à :

- Assurer la relation commerciale auprès de nos prospects : vente, relances et suivi ;
- Rédiger et envoyer les devis ;
- Effectuer les relances commerciales jusqu'à signature du devis ;
- Renseigner notre outil de suivi de la relation client ;
- Assurer l'animation et le développement de notre réseau de clients et partenaires ;
- Participer à l'élaboration de la feuille de route commerciale de l'agence ;
- Mener ponctuellement des analyses de marché ;
- Autres tâches à définir en fonction des besoins commerciaux et de tes compétences : appels d'offres, veille concurrentielle, etc...

2. TON PROFIL :

Tu te sens concerné-e par l'écologie et tu as envie de prendre part à la **transition écologique et au défi de la rénovation énergétique des bâtiments**.

Tu souhaites rejoindre un environnement professionnel où s'expriment des **valeurs humaines fortes** : authenticité, honnêteté, confiance, partage, communication non violente.

Souriant-e, chaleureux-se, tu es également **curieux-se et ambitieux-se** et tu portes un intérêt sincère pour les autres et pour la nouveauté.

Tu es **rigoureux-se, autonome, réactif-ve et organisé-e** et ton **expression orale et écrite est parfaite**. Par ailleurs, tu souhaites être en relation avec de multiples interlocuteurs.

Enfin, tu as le goût du **challenge, l'envie d'apprendre, de progresser** et un environnement de travail qui évolue très vite ne te fait pas peur. 😊

Si cette description te correspond, **rejoins notre aventure !**

Pour plus d'informations, vous pouvez contacter le service recrutement par mail à recrutement@senova.fr.

Type d'offre :	Offre d'emploi en CDI
Lieu de Travail :	Nantes
Rémunération :	33-39€ selon l'expérience
