



Offre d'emploi – CDI Commercial·e au service de la transition écologique des bâtiments

Sénova est une entreprise à mission¹ qui existe pour **contribuer activement et avec enthousiasme à la transition écologique des bâtiments.**

En tant qu'**AMO, maître d'œuvre** et **bureau d'études**, nous aidons nos clients, qu'ils soient promoteurs, bailleurs, copropriétés ou particuliers à réaliser **des projets de construction ou de rénovation beaux et enthousiasmants.**

En effet, grâce à notre expertise architecturale, technique et financière, nos clients obtiennent, pour chaque projet, une conception qui répond pleinement à leurs enjeux techniques et économiques. En tant qu'entreprise à mission, nous sensibilisons et intégrons également les enjeux énergétiques et écologiques dans les considérations ce qui permet à nos clients de pleinement choisir, projet par projet, leur niveau de contribution à cet enjeu.

Nous offrons pour chaque projet la garantie d'un **processus simple et sécurisant**, grâce à un interlocuteur principal pleinement responsable, un accompagnement de A à Z, et une expertise sur les aides, bonus et labels pour une opération optimisée.

Enfin, tous les collaborateurs de Sénova sont formés à l'intelligence relationnelle et engagés autour de trois valeurs fortes que sont l'Humain, la Responsabilité et l'Audace ce qui donne à nos clients l'expérience de **collaborations très humaines.**



¹ Société commerciale qui s'est définie statutairement une mission et des engagements au service du bien commun



Pour en savoir plus sur nos valeurs et nos emplois, nous vous invitons à consulter notre page de recrutement : <https://www.senova.fr/candidats-partenaires-rejoignez-nous-recrutement/>

Nous recherchons un(e) commercial·e souhaitant mettre son projet professionnel au service de la transition écologique des bâtiments au sein de notre agence Île-de-France (Paris).

1. LA MISSION :

Tu porteras des responsabilités de gestionnaire de comptes, en contribuant directement au développement commercial de notre agence de Paris.

Plus concrètement, tes missions consisteront à :

- Mener des actions de vente auprès des prospects qui nous contactent :
 - Réaliser les échanges commerciaux tout au long du cycle de vente ;
 - Construire et envoyer les devis ;
 - Effectuer les relances commerciales jusqu'à signature du devis ;
 - Renseigner notre outil de suivi de la relation client ;
- Mener des actions de développement commercial et de prospection :
 - Prospecter à partir des clients nationaux et des réseaux déjà existants chez Sénova ;
 - Ouvrir de nouveaux comptes locaux ;
 - Développer la notoriété de l'agence via des actions de communication (présence aux événements, ...).
- Mener ponctuellement des analyses de marché ;
- Selon le besoin : appels d'offres, veille concurrentielle, etc...

2. TON PROFIL :

Tu te sens concerné·e par l'écologie et tu as envie de prendre part à la **transition écologique et au défi de la rénovation énergétique des bâtiments**.

Tu souhaites rejoindre un environnement professionnel où s'expriment des **valeurs humaines fortes** : authenticité, honnêteté, confiance, partage, communication non violente.

Souriant·e, chaleureux·se, tu es également **curieux·se et ambitieux·se** et tu portes un intérêt sincère pour les autres et pour la nouveauté.

Tu es **rigoureux·se, autonome, réactif·ve et organisé·e** et ton **expression orale et écrite est parfaite**. Par ailleurs, tu souhaites être en relation avec de multiples interlocuteurs.

Enfin, tu as le goût du **challenge, l'envie d'apprendre, de progresser** et un environnement de travail qui évolue très vite ne te fait pas peur.

Si cette description te correspond, **rejoins notre aventure !**

Pour plus d'informations, vous pouvez contacter le service recrutement par mail à recrutement@senova.fr.

Type d'offre :	Offre d'emploi en CDI
Lieu de Travail :	Paris
Rémunération :	35k€-41k€ selon l'expérience
